

附件1

成都益民集团所属企业关于2026年招聘业务经理等岗位招聘计划表

序号	公司名称	用人部门	岗位名称	招聘人数	岗位职责	任职资格条件	薪酬待遇	备注
1	成都益民国际贸易有限公司	贸易部	副部长 (市场化选聘)	1	1.负责完成公司下达的各项年度经营任务; 2.负责组织分析市场动向、特点和发展趋势,制定贸易业务发展的方针、策略和工作计划等; 3.负责海外源头基地的建设以及区域内下游客户的拓展整合,建立采购网络; 4.负责贸易业务流程及风险控制,监督跟踪回款; 5.完成公司交办的其他工作。	1.大学本科及以上学历,并取得相应学位,经济学类、管理学类、理学类、工学类、农学类、法学类以及外国语言文学类相关专业; 2.年龄45周岁及以下(截至公告发布当日); 3.具有4年及以上贸易相关工作经验,且具有同等规模企业、同层级职位3年以上管理经验; 4.具备基本英语读写能力;熟悉大宗商品贸易业务流程及关键环节控制,了解食品(农产品等)大流通品类国内外主要产地、头部企业、运作模式等相关情况;具有综合协调能力、沟通交流能力和业务开拓能力,具有良好的团队合作精神和高度的执行力,能承受较强的工作压力。	12-30万元/年	工作地点:成都市高新区,可接受短期出差
2	成都益民国际贸易有限公司	贸易部	业务经理	1	1.参与商务谈判,协助收集市场信息,挖掘并整理客户信息和需求; 2.协助拓展上下游业务渠道,维护及评估合作客户及服务商; 3.参与经营策略规划,签订购销业务合同,做好业务风险防控; 4.协助跟进合同执行全过程,落实流程控制; 5.完成公司交办的其他工作。	1.大学本科及以上学历,并取得相应学位,经济学类、管理学类、理学类、农学类、法学类以及外国语言文学类相关专业; 2.年龄35周岁及以下(截至公告发布当日); 3.具有2年及以上贸易相关工作经验,从事过农产品及食品等外贸业务者同等条件下优先; 4.具有较强的综合协调能力、沟通交流能力和业务开拓能力,工作作风踏实,具有良好的团队合作精神和高度的执行力。	8-20万元/年	工作地点:成都市高新区、蒲江县
3	成都益民国际贸易有限公司	贸易部	大客户经理	1	1.负责贸易上下游客户资源开发及业务渠道,建立国内外贸易采购客户网络; 2.参与商务谈判,协助收集市场信息,挖掘并整理客户信息和需求,做好市场分析和销售预测; 3.参与经营策略规划及合同具体实施工作,跟进合同执行全过程,落实流程控制; 4.负责核对销售资金收回情况,日常与财务进行对账,做好结算工作; 5.完成公司交办的其他工作。	1.大学本科及以上学历,并取得相应学位,经济学类、管理学类、农学类、法学类以及外国语言文学类相关专业; 2.年龄40周岁及以下(截至公告发布当日); 3.具有4年及以上贸易相关工作经验,从事过农产品及食品等外贸业务者同等条件下优先; 4.具有较强的综合协调能力、沟通交流能力和业务开拓能力,工作作风踏实,具有良好的团队合作精神和高度的执行力。	10-20万元/年	工作地点:成都市高新区、蒲江县
4	成都益民国际贸易有限公司	单证运营部	跟单岗	1	1.负责与客户进行业务的具体对接,沟通发运、付款、清关等工作; 2.负责制作业务流程的相关单据,登记更新业务台账,按月进行核对; 3.跟踪货物在途及交付情况,收集整理业务资料,包括海关缴税单、检验检疫证、报关单及公司内部各项单证等; 4.根据合同执行情况统筹负责结算、对账工作,包括制定结算清单、开具发票等事宜,参与客户及采销数据分析; 5.完成公司交办的其他工作。	1.大学本科及以上学历,并取得相应学位,经济学类、管理学类、理学类、农学类、法学类以及外国语言文学类相关专业; 2.年龄35周岁及以下(截至公告发布当日); 3.具有2年及以上贸易相关工作经验,从事过农产品及食品等外贸业务者同等条件下优先; 4.具备基本英语读写能力,熟练掌握外贸单据及信用证等资料的审核;熟悉贸易操作流程及相关法律法规,具备贸易领域专业知识;熟悉外贸单证操作流程,熟练操作常用办公软件,工作细致、严谨,有较强的工作热情 and 责任感。	8-18万元/年	工作地点:成都市高新区,可接受短期出差